

## ***Technico-Commercial Sédentaire - Hydraulique Mobile H/F***

### **Qui sommes-nous ?**

Équipementier, concepteur et fabricant de sous-ensembles pour les machines Off-Road, DINTEC propose à ses clients une large gamme de prestations : de l'ingénierie de projets pluri-techniques, au prototypage à la production en petite série. Nous travaillons avec les constructeurs de machines mobiles off-road en France et à l'international, pour développer des solutions innovantes et sur-mesure et les accompagner dans leur transition énergétique (décarbonation des machines).

DINTEC est membre de FÉTIS Group, un groupe familial indépendant d'entreprises de la région nantaise. Créé en 1978, notre groupe compte aujourd'hui 550 collaborateurs en France et à l'international.

Nous sommes reconnus par nos clients comme un fournisseur international de systèmes pour l'ensemble du cycle de vie des machines dans trois domaines d'activité différents : la mobilité, l'énergie et l'industrie.

Nous travaillons sur l'amélioration de l'empreinte carbone de nos clients à travers l'utilisation de nouvelles technologies comme l'hybridation, l'électrification et des solutions hydrogène.

### **Pourquoi rejoindre DINTEC ?**

Nous sommes convaincus qu'il faut investir dans le développement personnel et professionnel de nos collaborateurs pour maintenir un enthousiasme constant, c'est pourquoi, nous offrons des formations techniques continues dans le but d'accroître les compétences de chaque collaborateur et ainsi créer de nouvelles opportunités de progression au sein de notre entreprise ou de notre réseau.

En tant que collaborateur, vous aurez accès à notre CE externe qui offre des avantages commerciaux dans l'acquisition de produits divers et des services multiples (Voyage, espace détente, restaurant, cinéma...).

Rejoignez-nous et bénéficiez de formations au sein d'une équipe de spécialistes passionnés.

### **Le poste et les missions ?**

Vous souhaitez travailler au sein d'une équipe à taille humaine et participer à la transition énergétique du marché OFF ROAD. DINTEC est fait pour vous.

Le Technico-Commercial Sédentaire est le principal interlocuteur téléphonique de nos clients et agit en tant que réel conseiller technique. Il analyse le besoin, conseille et propose nos solutions.

Véritable soutien de l'équipe commerciale itinérante, ses préconisations avisées lui permettent de développer et de fidéliser notre clientèle, participant ainsi au développement des volumes et des marges.

Dans ce cadre, vos missions quotidiennes sont les suivantes :

- Découverte et analyse du besoin client
- Proposition de solution technique adaptée, chiffrage des offres
- Relance des devis
- Négociation avec le client des prix et des délais de livraison en soutien du Technico-Commercial Itinérant
- Prise en compte de la commande et enregistrement
- Traitement des commandes fournisseurs
- Facturation

### **Votre profil ?**

Issu(e) d'une formation technique avec un goût prononcé pour la fonction commerciale, vous avez une appétence pour le domaine de l'hydraulique.

Expérience souhaitée dans un poste similaire de 3 à 5 ans.

Un niveau professionnel est attendu en anglais sur ce poste.

Nous appartenons à un vaste group d'entreprises. Pour s'épanouir dans notre group, vous devez aimer relever les défis technologiques auprès de nos clients et savoir être polyvalent au sein d'une équipe à taille humaine.

Vous vous reconnaissez dans cette description ? Alors ce poste est pour vous !